



Jeśli sprzedaż to Twój żywioł, masz dużo energii, połotu, wiesz co to charyzma i pewność siebie nakręca Cię osiągnięcie celów, jesteś pozytywnie nastawiony i nie ma dla Ciebie rzeczy niemożliwych - pasujesz do naszego zespołu!

## PRZEDSTAWICIEL HANDLOWY

### Obowiązki

- aktywne pozyskiwanie nowych Klientów na wyznaczonym terenie
- sprzedaż energii elektrycznej i gazu, doradztwo w zakresie optymalizacji kosztów
- zarządzanie zbudowanym przez siebie portfelem Klientów

### Oferujemy

- atrakcyjne wynagrodzenie stałe oraz system prowizyjny, zarobki bez górnych limitów
- wszystkie niezbędne narzędzia pracy profesjonalne szkolenia i liczne konkursy
- energetyczną międzynarodową atmosferę pracy w bardzo dynamicznym zespole - możliwość rozwoju zawodowego

### Wymagania

- doświadczenia w sprzedaży B2B lub D2D
- wysokiej motywacji do pracy
- ambicji i dynamiki w działaniu
- umiejętności łatwego nawiązywania kontaktu i budowania długofalowych relacji z Klientami

*Prosimy o dołączenie klauzuli: "Wyrażam zgodę na przetwarzanie moich danych osobowych dla potrzeb niezbędnych dla realizacji procesu rekrutacji (zgodnie z ustawą z dn. 29.08.97 roku o Ochronie Danych Osobowych Dz. Ust Nr 133 poz. 883)"*